



Knuff

Affärsutveckling inom kulturella näringar

Kronoberg

nov 2013 – maj 2014

KVINNORS
FÖRETAGANDE
STÄRKER
SVERIGE

**TILLVÄXT
VERKET**

Leader. Linné



SÖDRA SMÅLAND



Camilla Bengtsson
Utveckling och projektledning
inom samhälle och kultur.

t 0705 712 533
m camilla@camillabengtsson.se
w www.camillabengtsson.se

Syfte

Öka deltagares omsättning genom att öka efterfrågan och försäljning.

Innehåll

Twådagars internat och fem gemensamma heldagsworkshops.



Idéarbete och kreativitet.

Henrik Johansson, Change Design

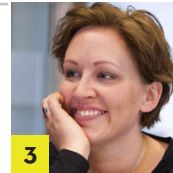
Individuella möten och arbetsmaterial

Avgränsa och klargöra, få fram drömbild, utforska möjligheter, omsätta i handling och följa upp. Innehåll: Teman från workshops, kompletterande innehåll, uppföljning arbetsmaterial samt individuella behov inom teman. Processledare: Camilla Bengtsson.



Utveckling affärsidé, -koncept och -modell.

Lisa Renander, Go Enterprise



Fokusgrupper samt pitchning för extern panel.

Anette Blomqvist, Almi, Cecilie Stranger-Thorsen samt Eva Tufte, Svenska Trasmattor.



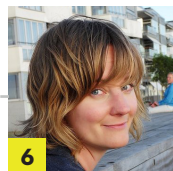
Sälj och förhandling.

Linda Nordfors, Reflection Company



Ekonomi och prissättning.

Maria Österåker



Marknadsföring.

Kristin Heinonen, Good Old



Avslutning/uppsamlingsheat: Trygghetssystemen, offentlig upphandling, immateriella rättigheter, struktur, prioriteringar & fokus m.m.

Camilla Bengtsson, Camilla Bengtsson AB.



Deltagare

Nio kvinnor i Kronoberg som redan driver eller vill starta företag inom kulturella näringar, startade i projektet. Åtta kvinnor har slutfört projektet.



Anna, Diö

Anna planerar att inom kort starta upp sitt företag vars fokus är att designa yrkeskläder till kvinnliga präster. Under Knuff har hon arbetat med affärsplanering, utveckling av produkter samt test med en kund. Nu ska hon arbeta fram ett helt sortiment och börja testa det på fler kunder.

Jag har lärt mig mycket om att styra min tid; att jag måste göra prioriteringar både inom arbetet och mellan arbete och privatliv för att det ska hända något.

Anna ser bara möjligheter för sitt framtida företagande.

Jag är mycket glad över att ha fått ta del av Camillas viktiga och breda kompetens inom att driva företag och bygga nätverk samt de relevanta och inspirerande workshoparna i projektet.



Britt-Lis, Växjö

I sitt företag arbetar Britt-Lis med att skriva olika typer av texter. Det kan t ex vara till tidskrifter eller rapporter. Hon har under projektet fått en knuff att komma igång i sitt företag igen och tillägnat sig flera nya kunskaper som hjälper henne i processen.

Nu behöver jag ägna mig åt att skaffa fler nya kunder och även att sälja mer till de befintliga. Jag ska också ta fram ytterligare en produkt.





Emilia, Tolg

Företaget Ton och pensel beskriver precis vad Emilia gör; men just nu fokuserar hon framförallt på att beröra människor med sina färgrika målningar. Hon vill berätta en berättelse och att betraktaren ska kunna se sig själv i motivet.

Jag har äntligen lyckats ringa in exakt vad jag vill säga med min konst och min sång.



Hon har under projektet sålt ett flertal stora original och kommer nu att arbeta vidare med profilering, samarbeten och prissättning. Hon ska också jobba med att skapa ett enhetligt varumärke.

Det har varit fantastiskt givande att få träffa likasinnade människor i liknande situationer. Under Knuff har jag också fått professionell feedback på mitt företag så nu är det bara att köra på!



Lena, Älmhult

Lena har under året startat sitt företag vars affärsidé är att skapa och tillhandahålla bildkonst och tredimensionell konst t ex via nationella och internationella utställningar. Knuff har gett henne en riktigt god grund, stärkt henne i sin yrkesroll samt självförtroende att ta betalt för sina tjänster.

Workshoparna har varit grymt inspirerande och kunskapsintensiva och Knuff har gett mig ett kreativt nätverk för stöd, inspiration och utbyte framöver.

I november medverkar Lena på sin första internationella utställning. Hon vill att den utöver sitt egenvärde, även ska fungera som språngbräda för kommande utställningar.



Inför den ska jag utföra ett rejält säljarbete!

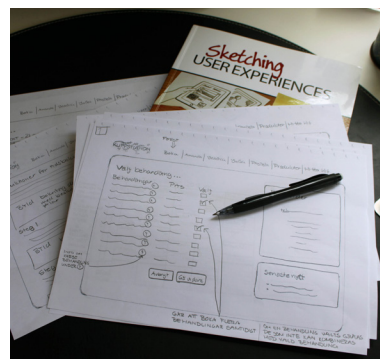


Linda, Rottne

När Linda startade i Knuff drev hon en secondhand- och recycleverksamhet men under processens gång hände saker som fick Linda att ifrågasätta sin verksamhet.

Orden från en av workshopledarna om att göra det man brinner för, träffade rakt i hjärtat och fick mig att inse att jag drev helt fel företag.

Linda lade ner sitt företag och startade AddSentio vars affärsidé är att hjälpa småföretagare att nå sina kunder och sälja mer med hjälp av webben. Hon hittade en målgrupp hon inte hade tänkt på innan och så fick hon in sitt första uppdrag innan hon ens startat upp det nya företaget. Nu kommer Linda förutom att utveckla företaget vidare, också att arbeta mer med att hitta en bra balans och struktur för sitt arbete.



Knuff hjälpte mig att våga starta om från noll. Nu vill jag koncentrera mig på att arbeta mer effektivt när jag arbetar och vara ledig med gott samvete däremellan.

Foto: Thomas Lissing

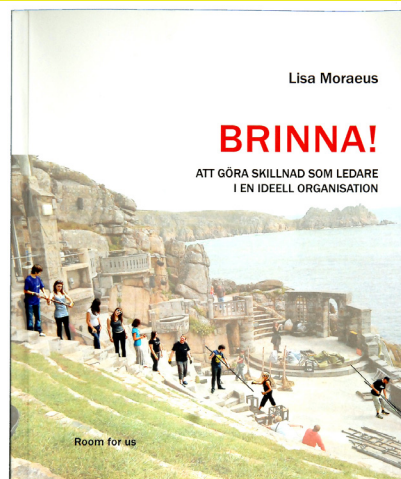


Lisa, Växjö

Lisa är en rutinerad företagare som drivit olika verksamheter under flera år. I sitt nuvarande bolag Room for us utbildar, skriver och coachar hon inom ledarskap, ideellt engagemang samt om att brinna och förändra världen.

Knuff har bidragit med struktur, inspiration och pepp samt med flera användbara verktyg som jag använder i den fortsatta utvecklingen av mitt företag.

Lisas framtidsplaner handlar om att utöka sin kundbas och fortsätta inspirera organisationer, företag och individer. Hon kommer också att skapa mer tid och plats för skrivande och påbörja arbetet med nästa bok.



Det bästa med Knuff har varit att få vara en del av sammanhanget av kreativa, generösa och inspirerande företagare som lever sin dröm.





Malin, Älmhult

Malin driver företaget Tjusigt där hon inspirerar med kreativt skapande med både nytt och återbrukat material. Hon har under projektet hittat nya former för sin verksamhet samt fått insikt i varför hon är företagare, vad hon vill med sitt företag och hur hon ska utveckla det vidare.

Jag har redan lyckats paketera mina nya idéer och sålt in dem till ett företag som jag kommer att arbeta länge tillsammans med.

Malin kommer också att utveckla ett program för inspiration tillsammans med en återförsäljare inom hobbymaterial samt ge ut en bok om hur man kan fräscha upp sitt sommarhus på hjul.

Knuff för mig har varit de allra bästa föreläsarna, de fantastiska deltagarna och att jag vågat utmana mig själv att testa nya vägar som lett fram till lösningar jag inte haft en tanke på tidigare.



Vibeke, Växjö

Ad Metam är namnet på Vibekes företag och där ägnar hon sig åt att berätta sagor, legender, myter och historier för alla åldrar. Hon har under Knuff bland annat lärt

sig värdesätta det hon gör och bli trygg i sin förmåga att berätta och beröra. Hon anger också att Knuff gett henne ett digert arbetsmaterial att fortsätta använda. Nu ska hon samla berättelser från jordens alla hörn och erbjuda berättande på både svenska och engelska.



Jag ska också utarbeta ett material för att genom sagoberättandet underlätta för invandrade kvinnor att lära sig svenska.

